



PERFACT

Geschäftschancen
Personalentwicklung
Nachhaltigkeit

OFFENES SEMINAR-PROGRAMM NACHHALTIGKEIT - ESG

Transformation zum ökosozialen Wirtschaften

Offen

Aktuell 17.01.2025

Es geht um ...

... um alles.



Keynote / Vortrag

„Der Kaffee und ich verändern die Welt“



Dauer: ca. 40 Min.

Ort: auf Anfrage



Zahlen Daten Fakten – Warum wir jetzt handeln müssen – und was die wichtigsten 3 Rahmenbedingungen sind.



Welche Risiken und Chancen diese Transformation für uns beinhaltet und wie wir sie mit 5 Schritten nutzen können.



Und jetzt? Action. 3 einfache Maßnahmen, mit denen wir direkt starten und Großes bewirken können.

Blick in den Vortrag –
Video 2:30:

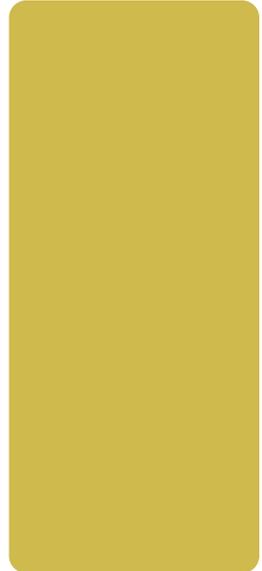
<https://youtu.be/gh7il0-G-dA>

PERFACT Positionierung –
Video 3:20:

https://youtu.be/_FpNUBc7F1k

Christoph Stieg

CEO | ESG Consulting



Vortrags-, Seminar- und Workshop-Angebote

	ESG statt EUR-Economy	NICHTS IST SO WIRTSCHAFTLICH WIE NACHHALTIGKEIT	BEST PRACTICE in ökosozialem Wirtschaften
Inhalt	Ökoeffizienz – klimaneutral wirtschaften ist nicht teuer. Weniger CO2 zu produzieren und für Alternativen zu sorgen, kostet etwas Geld – es nicht zu tun kostet vielleicht den Planeten.	Nachhaltiges Wirtschaften steht immer stabil auf drei Säulen: ökologisch, sozial und ökonomisch. Alle 3 Facetten sind gleichzeitig Werte-Maßstäbe für eine attraktive Unternehmenskultur.	Ökologisch, ökonomisch, sozial handeln im Alltag. Alle Unternehmensbereiche und das eigene Handeln bewusst reflektieren und hinsichtlich „Green“ optimieren
Benefits	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Praktische Beispiele anhand relativ CO2 intensiver Geschäftsmodelle verstehen und erkennen, wie sie umsetzbar sind ✓ Die CO2-Belastung des eigenen Geschäftsmodell praktisch anpacken können. 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Praktische Anwendungen kennenlernen, wie diese 3 Säulen realisiert werden können ✓ Weltrendite ist keine Marketing-Instrument sondern ein Anspruch aus Überzeugung und Verantwortung. 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ In allen Aktivitäten des unternehmerischen Handelns die 3 Säulen beachten ✓ Mit Check-List in alle Bereiche einsteigen und mögliche Optimierungen und Lösungen erkennen .
Lernziele	<p>Vorgehen: Vermeiden, reduzieren, kompensieren</p> <ul style="list-style-type: none"> • Was lässt sich vermeiden – Bananen weg, Tretroller her • Was lässt sich reduzieren – Beispiele • Wie kann man kompensieren – wie funktioniert kompensieren und macht das tatsächlich Sinn? Und wenn ja, wie? • Das Modell von perfect training – CO2 negativ, zu 100% • „Mein Plan“ – so kann's gehen CO2-Produktion zu vermeiden, zu reduzieren, zu kompensieren 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Keynote-Impulse mit einer praktischen Anleitung, um zu einem grünen und sozialen Anspruch zu gelangen. ✓ Den ökologischen Anspruch formulieren: Was wollen wir als Unternehmen, dabei werden alle Unternehmensbereiche beleuchtet, intern (Geschäftsmodell, Geldveranlagung, Mitarbeitende) und externe (Kunden, Lieferanten, ...) 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Strukturelle Voraussetzungen für ökologisches, soziales und wirtschaftliches Denken und Handeln ✓ Eingehend in verschiedene Bereiche hineinarbeiten, Mitarbeiterführung, NewWork-Aspekte, Bestellwesen, Lieferanten-Bewertung. ✓ Verankerung in Leitbild und Arbeitsanweisungen.
Methoden	Vortrag, medial unterstützt, Praktische Impulse, Best Practice, Q&A	Key-Note-Impuls und interaktiver Workshop, in dem direkt am eigenen Konzept gearbeitet wird	Praktische Arbeit an den verschiedenen Geschäftsbereichen mit beispielhaften Impulsen
TN-Anzahl			
Dauer	40 Min. und anschl. Q&A	0,5 Tage/ 4 Stunden	1 Tag/ 8 Stunden
Aktuelle Termine	Jederzeit über unsere Webinar-Termine	25.03.2025	24.04.2025

ANMELDUNG

Beratung zu den Inhalten, individuelle Schwerpunkte, Teilnahme-Buchungen und Anfragen nehmen wir gerne digital und persönlich, gerne auch via Telefon entgegen:

Anfrage senden

* Weitere Termine sind auf Anfrage verfügbar bzw. werden regelmäßig durch uns veröffentlicht. Für Teams ab 3 Teilnehmenden bieten wir auch die individuelle Konzeption von Leadership-Trainingsprozessen auf Anfrage an.

office@perfectconsulting.com

+43 1 7996514

Wirksam führen und besser verkaufen.

PERFACT CONSULTING ist seit 1992 kompetenter Partner anspruchsvoller Unternehmen in der Personalentwicklung für Führung und Verkauf. Mit messbarer Wirksamkeit und KÖNNEN-MACHEN-Garantie entwickeln wir die Sales-Performance unserer Kunden und erreichen deren ehrgeizige Ziele.

www.perfactconsulting.com

PERFACT kurz vorgestellt

Ihr Team für Analyse > Konzeption > Umsetzung

HR- und ESG-Expertise mit solidem Projektmanagement



Was macht ...



PERFACT



**PERSONAL-
ENTWICKLUNG**

Kompetenz Matrix

HR & Nachhaltigkeit

ESGinside



FÜHRUNGSKRÄFTE

Responsibel Leadership

Fit 4 change

ESGinside



VERKAUF

Trotzdem verkaufen

Solution Selling

ESGinside



NACHHALTIGKEIT

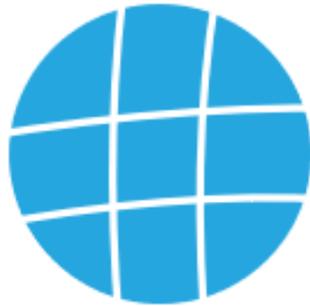
Nachhaltigkeits-Check

Sensibilisierung

ESGinside



PER FACT



NACHHALTIGKEIT ESG-Chancen nutzen

Jetzt Potenziale analysieren,
Strategien definieren und die
Organisation entwickeln.

Gemeinsam **setzen wir um.**



PERSONALENTWICKLUNG Leadership und Sales

Jetzt wird Nachhaltigkeit zum
Führungsthema; und sie ist ein
Chancen-Motor im Verkaufen.

Gemeinsam **trainieren wir sie.**



GESCHÄFTSCHANCEN Produktivität im Fokus

Mit geschärftem Blick jetzt die
Produktivität steigern, Chancen
nutzen und Risiken vermeiden.

Gemeinsam **entdecken wir sie.**



PERFACT

Geschäftschancen
Personalentwicklung
Nachhaltigkeit

AT

PERFACT CONSULTING GmbH

Universitätsring 10
1010 Wien

FL

PERFACT CONSULTING (Liechtenstein) GmbH

Industriestrasse 56
9491 Ruggell

DE

PERFACT RESULTS Holding GmbH

Laufamholzstraße 171
90482 Nürnberg

Christoph Stieg

+43 699 1091 1091

christoph.stieg@perfactconsulting.com

E office@perfactconsulting.com

W www.perfactconsulting.com

